

FlexyCall

Au cœur de votre Business

**Vous souhaitez apporter une dynamique commerciale à votre entreprise ?
Conquérir de nouveaux clients ou fidéliser les vôtres ?**

Interview de Fabrice Mabru, dirigeant de FlexyCall.



Fabrice Mabru

Comment décrivez-vous votre métier ?

Nous sommes une société de service qui apporte son savoir-faire commercial aux entreprises, sur les plans stratégiques - à travers une activité de conseil - et sur le plan opérationnel grâce à une équipe de commerciaux sédentaires. La **relation client** est plus que jamais **au cœur de la réussite des entreprises** et nous en maîtrisons à la fois les enjeux et les techniques.

A qui s'adresse FlexyCall ?

Nous travaillons pour des **PME - PMI comme pour de très grandes entreprises**. Chaque fois, le mar-

ché, le secteur d'activité, les consommateurs, sont différents. Nous sommes à l'écoute de nos clients et travaillons dans des secteurs B to B et B to C. Pour nos clients, nous constituons, soit l'intégralité soit le prolongement, de leur force commerciale ou relation client.

FlexyCall : un véritable partenaire pour vos clients ?

Nous nous positionnons vraiment comme un partenaire du développement commercial des entreprises. Ce qui nous intéresse avant tout, c'est de participer à un schéma vertueux (gagnant/gagnant) qui mène l'entreprise à sa

réussite. **Nous proposons des modèles de rémunération à la performance**, nous étudions avec soin les réelles opportunités de développement : s'il le faut, nous engageons des tests.



Christian Maleysson



www.flexycall.fr

22 rue de la Mollanche 42290 Sorbiers, Région Rhône Alpes, France

Tél : 04 77 38 21 07 - Fax : 04 69 96 54 78 - Mail : sales@flexycall.fr